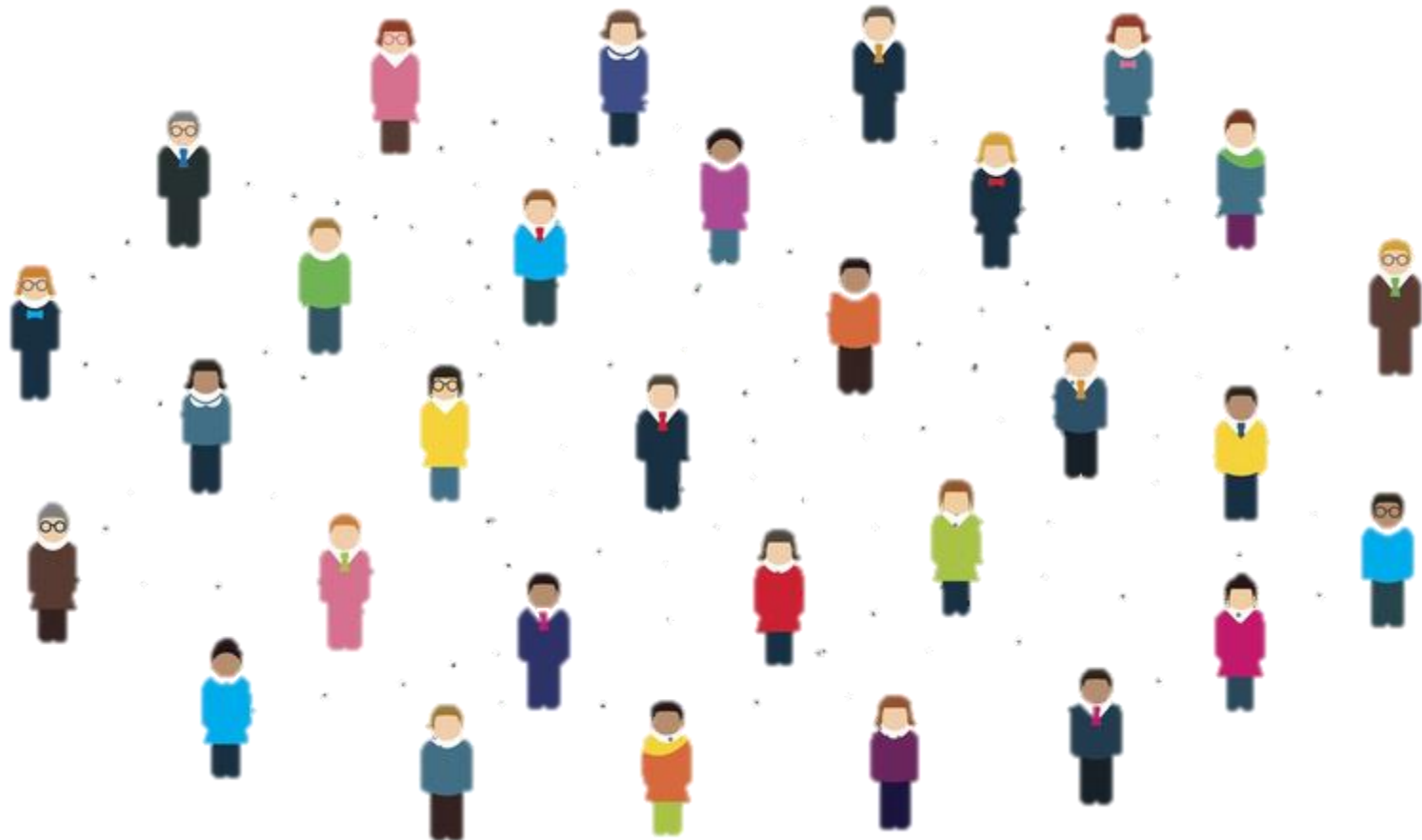


LOMACHEMIE

seu parceiro na prospecção

CAPTAÇÃO DE PROJETOS EM FASE DE PROSPECÇÃO



QUANTAS OPORTUNIDADES!

ECN2020

The 2nd European Conference
on Neuroinflammation
Basic and Clinical Concepts

In association with The Oxford Centre
for Neuroinflammation



Scientific
Programme
Now Online



Bioevents
Sharing Biomed Knowledge

www.ecn2020.com

Medical
Cannabis
2020

The 3rd International Annual Congress on
Controversies on
Cannabis-Based Medicines

21-22 May 2020 | Copenhagen, Denmark

Endorsed by



Scientific
Programme
Now Online



Immuno
Oncology
2020

Immuno-Oncology 2020

World Congress

21-22 May 2020 | Copenhagen, Denmark



Bioevents
Sharing Biomed Knowledge

www.immuno-oncology2020.com



Diabetic Foot
Europe 2020

The 2nd European Conference on
Controversies in Diabetic Foot
Management

2-3 April 2020 | Berlin, Germany

events-congress.com
+44-203-051-4032

BiomedSharing

Scientific
Programme
Now Online



Bioevents
Sharing Biomed Knowledge

www.diabeticfoot-europe.com

Congress Secretariat: info@bioevents-congress.com
Tel: US +1-857-400-0035 ; UK +44-203-051-4032

@BiomedSharing #DiabeticFoot2020

QUANTAS OPORTUNIDADES!



Bio Latin America Conference

SEPTEMBER 1-2, 2020 • SÃO PAULO - BRAZIL

Bio Biotechnology Innovation Organization

Biominas BRASIL

For registration Click here



The 2nd International Conference on
Controversies in Fibromyalgia
12-13 March 2020 | Berlin, Germany



Congress Secretariat: info@bioevents-congress.com
Tel: US +1-857-400-0035; UK +44-203-051-4032

MERCADO FARMA

- 50 CONGRESSOS IMPORTANTES NO SETOR FARMACÊUTICO



- 10 FEIRAS MUNDIAIS QUE DITAM TENDÊNCIAS



- SEMINÁRIOS, WORKSHOP, CONFERÊNCIAS



SUA PRESENÇA É IMPRESCIDÍVEL!!

FATOS

- HÁ MUITAS OPÇÕES!
- QUAL É A SUA PRESENÇA NESTES EVENTOS?
- ENQUANTO VOCÊ NÃO SE FAZ PRESENTE, OUTROS O FAZEM E GANHAM ESPAÇOS E LIDERANÇAS!



FATOS

Na prospecção de desenvolvimento de um novo projeto, um dos grandes limitantes é a **LIMITAÇÃO FÍSICA E PESSOAL** para atender todo o universo de oportunidades

***LOMACHEMIE PODE
SER SEU
PARCEIRO EXTERNO***



FATOS: AS ETAPAS DE DECISÃO SÃO MUITAS ... E LONGAS ...

LANÇAMENTO DE UM NOVO PRODUTO	
<p>1. Viabilidade Econômica</p> <p>A partir do direcionamento de interesse da companhia por áreas, estabelece-se metodologias de análises do setor (análise do IMS, análise mercado, análise MKT etc.).</p> <p>Estabelecer um crivo mínimo ideal a ser atingido de lucratividade (ROI interno mínimo da companhia).</p>	
<p>2. Viabilidade Industrial e Suprimentos (DI/SP)</p> <p>Análise dos custos, definição de cronogramas e levantamento de capacitação interna</p> <ul style="list-style-type: none"> - Cronograma ideal (dados padrões) - projeção - Cronograma real (dados da empresa) - a partir do banco de dados internos existentes 	
<p>3. Viabilidade Regulatória (AR)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Análise do risco regulatório dentro das exigências legais: análise macro (tendências ambientais nacionais e mundiais), análise micro (análise das exigências mínimas regulatórias para atender ao registro e segurança/eficácia do medicamento). - Cronograma realista com mensuração dos riscos controlados desta etapa - envolve imagem 	
<p>4. Análise do ambiente de Marketing (MKT)</p> <p>Análise dos riscos da imagem corporativa. Criar mecanismos de controle junto com a área regulatória numa visão coesa.</p> <p>Realizar benchmarking dos concorrentes, desde as multinacionais, nacionais de grande/médio/pequeno porte e farmácias de manipulação.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Definição conjunta com regulatório de um cronograma desta etapa <p>FINAL: Cronograma final consolidado gerado por todas as áreas (AR, DI, SP)</p>	
<p>APROVAÇÃO PROJETO</p> <p>Definição das prioridades da empresa e das áreas</p> <p>Definição de metas claras (ROI, VPL, ampliação no setor, imagem) e mecanismos de controle da etapa <u>VIABILIDADE</u>.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Relatório de etapa cumprida por projeto e prazos - Avaliação de lucratividade por projeto e consequentemente definição de prioridade (A, B, C) - Validação do cronograma a partir dos cronogramas gerados x prioridades 	
5. PROJETO DEFINIDO	
FABRICAÇÃO INTERNA	LICENÇAS
<p>Busca pelos ativos e respectivos fornecedores que minimizem riscos de desenvolvimento (estabilidade, patente, polimorfismo, quiralidade, Bioequivalência, equivalência, parceiro estável economicamente e comercialmente)</p>	<p>Busca por parceiros que otimizem PRAZOS e minimizem RISCOS DE DESENVOLVIMENTO - dossier mais próximo do check list regulatório</p>
<p>RELATÓRIOS DE CONTROLE</p> <ul style="list-style-type: none"> - Ter relatórios dos prazos definidos nas etapas de viabilidade e das etapas cumpridas por projetos - mensurar e premiar por estas etapas 	<p>RELATÓRIOS DE CONTROLE</p> <ul style="list-style-type: none"> - Ter relatório dos prazos definidos nas etapas de viabilidade e das etapas cumpridas por projetos - mensurar e premiar por estas etapas



COMO?

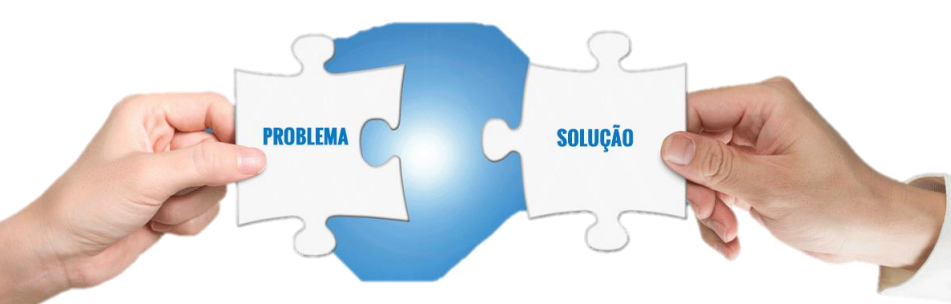
- Visitar feiras e congressos que a equipe interna não conseguiu atender
- Identificar parcerias
- Potencializar recursos internos e externos
- Disseminação da marca da empresa em eventos
- Reforço da marca e Marketing de Relacionamento
- Fornecer visibilidade às necessidades da empresa
- Promover como Equipe Integrada de Valor da Marca (IBVT) no entendimento das realidades mercado e da colaboração multifuncional.



PROPOSTA

Participar ativamente em feiras e congressos representando a empresa, captando oportunidades de parcerias, com emissão de relatório de prospecção técnica e com triagem de viabilidade otimizando resultados





A SAÍDA

- Interatividade customizada
- Personalização de atendimento com foco técnico
- Relatório de visita: identidade, dados, preferências e detalhes das interações mantidas com os clientes.

SERÃO OPORTUNIDADES GANHAS

ECN2020 The 2nd European Conference on Neuroinflammation Basic and Clinical Concepts

In association with The Oxford Centre for Neuroinflammation
Oxford Centre for Neuroinflammation



Scientific Programme Now Online

Bioevents
Sharing Biomed Knowledge

Conference Secretariat: ilana@bioevents-congress.com
Tel: UK +44-203-051-4032; US +1-857-400-0035

www.ecn2020.com @BiomedSharing

Medical Cannabis 2020 The 3rd International Annual Congress on Controversies on Cannabis-Based Medicines

Endorsed by EFIC

21-22 May 2020 | Copenhagen, Denmark



Scientific Programme Now Online

Bioevents
Sharing Biomed Knowledge

Congress Secretariat: info@bioevents-congress.com
Tel: US +1-857-400-0035 ; UK +44-203-051-4032

www.med-cannabis2020.com @BiomedSharing

Diabetic Foot Europe 2020 The 2nd European Conference on Controversies in Diabetic Foot Management 2-3 April 2020 | Berlin, Germany



Scientific Programme Now Online

Bioevents
Sharing Biomed Knowledge

Congress Secretariat: info@bioevents-congress.com
Tel: US +1-857-400-0035 ; UK +44-203-051-4032

www.diabeticfoot-europe.com @BiomedSharing #DiabeticFoot2020

Immuno Oncology 2020 Immuno-Oncology 2020 World Congress 21-22 May 2020 | Copenhagen, Denmark



Scientific Programme Now Online

Bioevents
Sharing Biomed Knowledge

Congress Secretariat: info@bioevents-congress.com
Tel: US +1-857-400-0035 ; UK +44-203-051-4032

www.immuno-oncology2020.com @BiomedSharing

SERÃO OPORTUNIDADES AGARRADAS

PROPOSTA

- Consultor de prospecção ativa
- Atender ativamente feiras e congressos
- Realizar relatório de prospecção com identificação das oportunidades e tendências
- Resumo analítico de palestras quando solicitadas
- Otimização e parceria com a equipe já existente na empresa

Olhar externo da organização com foco na otimização dos recursos



ENFIM!

*Somos um recurso eficiente que **disponibiliza informações**, otimiza tempo, otimiza recursos, organiza informações, **minimiza risco de escolha** e, garante às áreas estratégicas **informações transparentes** e seguras para a competitividade e o diferencial das empresas.*



Contato

vendas@lomachemie.com.br

sibylle@lomachemie.com.br

Carlos.casagranda@lomachemie.com.br

